

17.8.2016

SIMEON KÖPER ARNE OLSSON ÅKERI AB:S AFFÄRSOMRÅDE GÄLLANDE BRÄNSLETRANSPORTER

Kiitosimeons dotterbolag Simeon Logistics Ab och Arne Olsson Åkeri Ab har den 17.8.2016 tecknat avtal om att Arne Olsson Åkeri Ab:s hela affärsområde flyttas över till Simeon Logistics Ab den 1.9.2016.

Den förvärvade verksamheten har en omsättning på 25 miljoner SEK och lyfter Kiitosimeons omsättning väl över 60 miljoner euro.

Arne Olsson fortsätter efter affären som rådgivare till Simeon Logistics för att säkerställa en smidig övergång. Resten av personalen kommer att flyttas över till Simeon Logistics och fortsätta med sina nuvarande arbetsuppgifter.

Kiitosimeon Oy VD **Ari Penttinen**:

”Vi har i vår strategi definierat Sverige som vår viktigaste tillväxtmarknad. Köpet av Arne Olssons affärsområde är ett naturligt och säkert steg för att genomföra vår strategi. Arne Olssons Åkeri samt de anställda är i vår nya kunds OKQ8:as ögon mycket respekterade samt skickliga. Detta ger oss en mycket bra utgångspunkt för att stärka vår position inom den svenska bränsletransportsektorn”

”Den svenska marknaden samt driftmiljön skiljer sig från grannländerna. Det är viktigt för oss att lära samt bekanta oss med hur den svenska marknaden fungerar.”

Arne Olsson: *” Det är aldrig lätt att fatta beslutet om att avstå ett traditionellt familjeföretag men mer lämpligare köpare än Simeon skulle vi inte ha kunnat hitta. Informationen att vår service tradition kommer att fortsätta som en del av Simeon möjliggjorde detta beslut”*

För mer information:

Ari Penttinen	+358 40 822 76 22	ari.penttinen@simeon.fi
Arne Olsson	+46 70 594 62 50	olsson.akeri@telia.com
Thomas Björklund	+46 72 249 00 01	thomas.bjorklund@simeon.se

17.8.2016

SIMEON OSTAA ARNE OLSSON ÅKERI AB:N POLTTONESTEIDEN KULJETUSLIIKETOIMINNOT

Kiitosimeonin tytäryhtiö Simeon Logistics Ab ja Arne Olsson Åkeri Ab ovat 17.8.2016 allekirjoittaneet sopimuksen, jolla koko Arne Olsson Åkeri Ab:n liiketoiminta siirtyy Simeon Logistics Ab:lle 1.9.2016 alkaen.

Ostetun liiketoiminnan vuosiliikevaihto on 25 miljoonaa kruunua, ja se nostaa Kiitosimeonin liikevaihdon reilusti yli 60 miljoonan euron.

Arne Olsson jatkaa kaupan jälkeen Simeon Logisticsin neuvonantajana varmistuen liiketoiminnan sujuvan siirtymisen. Koko muu henkilöstö siirtyy Simeon Logisticsin palvelukseen ja jatkaa entisissä tehtävissään.

Kiitosimeon Oy:n toimitusjohtaja **Ari Penttinen**:

”Olemme strategiassamme määrittäneet Ruotsin tärkeimmäksi kasvumarkkinaksemme. Arne Olsson Åkerin liiketoimintojen ostaminen on meille luonteva ja turvallinen askel strategiamme toteuttamisessa. Arne Olsson Åkeri ja sen työntekijät ovat uuden asiakkaamme OKQ8:n silmissä erittäin arvostettuja ja ammattitaitoisia. Tämä antaa meille erittäin hyvät lähtökohdat vakiinnuttaa jalasija Ruotsin polttonestekuljetusten markkinassa.”

”Ruotsin markkina ja toimintaympäristö eroavat naapurimaista. Meille on tärkeätä oppia ja sisäistää tämän markkinan toiminta.”

Arne Olsson: *”Perinteikkään perheyhtiömme liiketoiminnasta luopuminen ei ollut helppo päätös, mutta Simeonia sopivampaa ostajaa emme olisi voineet löytää. Tieto perheyhtiömme palveluperinteen jatkumisesta osana Simeonia mahdollisti tämän päätöksen.”*

Lisätietoja:

Ari Penttinen	+358 40 8227622	ari.penttinen@simeon.fi
Arne Olsson	+46 70 594 62 50	olsson.akeri@telia.com
Thomas Björklund	+46 72 249 00 01	thomas.bjorklund@simeon.se

17.8.2016

SIMEON OY HAS PURCHASED ARNE OLSSONS AB'S PETROLEUM TRANSPORTATION BUSINESS

Kiitosimeons Daughter Company Simeon Logistics Ab and Arne Olssons Åkeri Ab have signed on 17.8.2016 the agreement of business acquisition. The agreement covers all petroleum business areas and customers served by Arne Olssons Åkeri Ab

With the annual turnover of 25 million SEK of the acquired business will the turnover of Kiitosimeon Group grow well over 60 million Euro.

Arne Olsson is appointed to Simeon Logistics Ab as a business advisor to ensure that the transfer period will be successful and all customers will be served at least as good as earlier.

Kiitosimeon Group's Managing Director **Ari Penttinen**:

"We have in our strategy defined Sweden as our most important growth market. The acquisition of Arne Olssons Åkeri brings us a natural and safe way to execute our strategy. Arne Olssons Åkeri and the employees are in the eyes of our new customer OKQ8 highly respected and skilled. This gives us a very good base to start on the Swedish fuel transport market."

"The Swedish market and operative environment differs from the neighboring counties. For us it's important to learn and get familiar how the Swedish market works."

Arne Olsson: *"Selling the traditional family business was not an easy decision, but Simeon is the best possible buyer to find. Knowing that our family company's service level will continue as part of Simeon made this decision possible."*

More information:

Ari Penttinen	+358 40 8227622	ari.penttinen@simeon.fi
Arne Olsson	+46 70 594 62 50	olsson.akeri@telia.com
Thomas Björklund	+46 722 490 001	thomas.bjorklund@simeon.se